

Selger av rengjøringsutstyr mot profesjonelle kunder

Vil du være med å styrke vår salgsavdeling mot profesjonelle kunder?

Om Nilfisk

Nilfisk er en av verdens ledende leverandører av rengjøringsutstyr, med en omsetning på 850 mill. euro og 5400 ansatte. I Norge er vi 42 ansatte og omsetter for 200 mill Nok.

Vårt hovedkontor ligger i Danmark og vi har salgskontorer i alle de viktigste landene i Europa, Nord Amerika og Asia. Våre produksjonsenheter er lokalisert i Ungarn, Kina, Italia, USA, Singapore, Danmark og Tyskland.

Nilfisk tilbyr alt av teknisk utstyr innen rengjøring. Produktspekteret dekker alt fra enkle husholdningsprodukter til svært avanserte anleggsmaskiner, med tilhørende kjemiske rengjøringsmiddel.

Nilfisk fokuserer på nyskaping og vekst. Vi tror på nære og langvarige relasjoner med både kunder, leverandører og medarbeidere. Våre kunder for profesjonelt utstyr og maskiner er i flere sektorer innen privat næringsliv, stat og kommuner.

Portefølje

Vi betjener rengjøringselskapene og andre profesjonelle rengjørere med konkurransedyktige komplette løsninger av utstyr og maskiner. Vi leverer produkter som imøtekommer alle krav, som rengjøringselskapene stiller i dag. Enten det gjelder produkter til alminnelig daglig rengjøring, gulvvaskemaskiner til hurtig rengjøring i supermarkeder i åpningstiden, eller store maskiner til krevende industrirengjøring. På websiden vår finner du informasjon om produktene: <http://www.nilfisk.no/>

Arbeidsoppgaver

- ✓ Ditt geografiske nedslagfelt vil være Oslo og Akershus
- ✓ Håndtering og utvikling av eksisterende kunder
- ✓ Etablering av nye kunder
- ✓ Oppfølging av kampanjer
- ✓ Behovskartlegging, demonstrasjoner og bevis på løsning, dvs aktivt feltarbeid
- ✓ Relasjonsutvikling og samarbeid med våre partnere og forhandlere
- ✓ Kompetanseheving hos sluttbrukere, beslutningstagere og samarbeidspartnere

Kvalifikasjoner og personlige egenskaper

- ✓ Erfaring fra salg med gode, dokumenterte salgsresultater
- ✓ Du er teknisk interessert
- ✓ Du liker å demonstrere og kan ta i et tak (med å rigge til tider tunge maskiner ned og opp fra tilhenger)
- ✓ Du er en utpreget sosial person som trives med forskjellig type mennesker
- ✓ Du er offensiv og entusiastisk
- ✓ Du er forretningsorientert/kundeorientert
- ✓ Du er selvdreven, strukturert og målrettet
- ✓ Manglende erfaring kan kompenseres med sterk drivkraft og entusiasme

Det tilbys

- ✓ Verdens beste produkter
- ✓ Entusiastisk arbeidsmiljø
- ✓ Konkurransedyktige betingelser
- ✓ Utviklingsmuligheter

Ytterligere informasjon:

Henvendelser om stillingen kan rettes til vår rekrutteringspartner Ingar Bakken pr e-post <mailto:ingar.bakken@abcorg.no> eller på telefon 920 29 017.